

Aftale af 13. november 2006 mellem regeringspartierne, Dansk Folkeparti og Det Radikale Venstre om etablering af Entreprise A/S

- Banedanmark Entreprise omdannes til et aktieselskab og samtidig sælges 25 pct. af aktierne til en privat køber.
- Som sædvanligt udarbejdes en aktionæroverenskomst mellem staten og køberen, der nærmere fastlægger parternes rettigheder og forpligtelser.
- En af statens rettigheder er en put option, der betyder, at staten har en ret til at sælge yderligere 35 pct. af aktierne til køberen efter en periode på 24-36 måneder efter aftalens indgåelse til en på forhånd fastsat pris.
- Aktiesalg er en forudsætning for, at Entreprise kan få frie rammer i forhold til at udvikle forretningen, herunder eventuelt gå ind på andre markeder i Danmark og byde på jernbanerelaterede opgaver i andre lande.
- Statens udnyttelse af put optionen forudsætter, at der samtidig sker en overgang til overenskomstansættelse for de ansatte tjenestemænd. Det er helt afgørende, at beslutningen om at udnytte statens put option træffes egenhændigt af staten efter en vurdering foretaget af partierne bag aftalen. Dette betyder, at vilkårene for en sådan overgang skal aftales allerede, inden Entreprise omdannes til aktieselskab og de første 25 pct. af aktierne sælges.
- Køberen kan få en anden put option, således, at køberen efter en periode på 3-5 år har ret til at tilbagesælge sin aktiepost til staten på nærmere angivne vilkår, med mindre staten forinden har udnyttet sin put option, og køberen har opnået aktiemajoriteten.
- Hvis salget af de 25 pct. af aktierne skulle indbringe et større provenu end udgifterne til stiftelse af aktieselskabet og udgifterne i forbindelse med tjenestemændenes overgang til ansættelse på overenskomstvilkår – hvad enten afkøbet sker samtidigt med salget af de 25 pct. af aktierne, eller på det tidspunkt, hvor staten måtte beslutte at sælge yderligere aktier – skal parterne være enige om det overskydende beløbs anvendelse.
- Forligspartierne er enige om, at andre partier kan tiltræde denne aftale, så salgsprocessen sikres den bredest mulige opbakning.